

CAS CLIENT

COMMENT LE GROUPE GOLF PLUS A GAGNÉ EN EFFICACITÉ LOGISTIQUE AVEC WARESITO, EN EXTERNALISANT PARTIELLEMENT LA GESTION DE SES STOCKS.



Waresito

+ PRÉSENTATION DE LA SOCIÉTÉ

Notre client, le groupe Golf Plus, s'est imposé en quelques années comme l'un des plus grands fournisseurs d'équipements et de matériel de golf en France et en Belgique. Depuis sa boutique en ligne ou directement en magasins, l'entreprise comptabilise plus de 180 marques à la vente.

La marque Golf Plus est devenue une référence du secteur, en proposant des conseils et des services personnalisés à ses clients.

+ LE DÉFI

REPENSER LA LOCALISATION DES ENTREPÔTS DE LA MARQUE POUR OPTIMISER LE TAUX DE SERVICE

Historiquement, l'entreprise Golf Plus possédait un unique entrepôt dans les Yvelines (78), où la globalité de la chaîne logistique était gérée en interne. Or, avec une demande croissante des consommateurs pour les équipements et matériel de golf, l'entrepôt était utilisé au maximum de sa capacité, ce qui empêchait la marque d'accepter davantage de marchandises, générant ainsi des **frictions sur le taux de service** de certains produits très demandés.

Il était donc impératif de trouver une solution afin d'améliorer les performances de l'entreprise, en repensant le fonctionnement de la chaîne logistique de Golf Plus.

Notre client avait besoin d'une solution de stockage externalisé, proposant des prestations sur-mesure telles que le **dépotage des containers** en provenance des différents fournisseurs, **l'entreposage de la marchandise** et **la préparation de commandes** afin de desservir les différents magasins et l'entrepôt historique de la marque situé à Orgeval.

1982

Date de création de
l'entreprise Golf
Plus

+30

Magasins en France
et en Belgique

180

de marques
disponibles

+ LA SOLUTION

EXTERNALISER UNE PARTIE DES STOCKS POUR DESSERVIR + EFFICACEMENT SES MAGASINS

Grâce à notre réseau d'entrepôts partenaires présents sur tout le territoire, nous avons identifié un expert logisticien situé dans le centre de la France, qui fait office d'entrepôt déporté pour la marque Golf Plus.

Nous sommes parvenus à déployer un nouvel espace de stockage en quelques jours seulement, avec les prestations et le niveau d'exigence attendus par notre client.

Nous y avons ajouté une solution de transport en messagerie France entière et Belgique, ainsi qu'une solution d'affrètement pour les plus gros volumes.

Notre solution de gestion des stocks en temps réel permet à notre client de piloter ses demandes d'entrées et sorties de marchandises, avec une traçabilité et une transparence parfaites sur l'ensemble des opérations.

+ LES BÉNÉFICES

UNE CHAÎNE LOGISTIQUE PLUS EFFICIENTE, PLUS TRANSPARENTE ET PLUS RÉSILIENTE

UNE MEILLEURE DISPONIBILITÉ DE LEURS PRODUITS EN STOCK

Au total, le groupe Golf Plus stocke en moyenne plusieurs centaines de palettes au sein de notre entrepôt partenaire Waresito. La solution d'externalisation a permis d'éviter des pertes de ventes potentielles, en optimisant le stockage des références de la marque.

16 HEURES MENSUELLES ÉCONOMISÉES EN GESTION OPÉRATIONNELLE

Notre technologie a permis à notre client Golf Plus de fluidifier les flux de données, dans le but d'optimiser le temps passé à la gestion de ses opérations au sein de son entrepôt déporté et ainsi, de piloter plus efficacement sa supply.

UN TAUX DE SERVICE DE 98% POUR LES PRODUITS STOCKÉS PAR WARESITO

En améliorant leur réactivité face aux demandes des clients et en étant plus proches de leur clientèle grâce à un espace de stockage stratégiquement situé, l'entreprise a optimisé **son taux de service à 98%**.

UNE SOLUTION CLÉ EN MAIN, DÉPLOYÉE EN MOINS DE 72 HEURES

Grâce à l'innovation de service Waresito, notre client a pu adapter ses capacités logistiques en un temps record. Notre modèle de tarification à la consommation a permis à l'entreprise de mieux maîtriser ses coûts logistiques.



"Les équipes Waresito nous ont permis de repenser notre chaîne logistique, pour fluidifier nos opérations et allouer stratégiquement nos espaces de stockage sur le territoire. Nous avons optimisé les distances parcourues et les coûts de transport associés. De plus, grâce à la technologie Waresito, notre entreprise dispose d'une visibilité sur les stocks en temps réel, ce qui permet d'optimiser les achats et d'assurer la disponibilité auprès des clients. "

Olivier Le Guen

Directeur Administratif, Informatique & Import

+ WARESITO

Dans un monde de plus en plus incertain, où les crises successives ont mis à l'épreuve les chaînes logistiques mondiales, Waresito s'impose comme un acteur clé pour transformer la logistique en un levier stratégique de compétitivité et de croissance.

S'appuyant sur un maillage unique d'entrepôts sous-exploités, un réseau de transporteurs et une plateforme digitale, Waresito apporte une solution tout-en-un, une réponse centralisée et flexible à vos enjeux logistiques.

+ NOS ENGAGEMENTS

- + Efficience : nos équipes travaillent pour optimiser vos opérations, réduire vos coûts opérationnels et vous permettre de gagner en productivité.
- + Flexibilité : notre modèle unique vous permet d'ajuster vos capacités logistiques en temps réel, que ce soit en termes de volumes nécessaires ou de localisation des ressources, pour répondre efficacement à l'évolution de votre activité.
- + Durabilité : nous contribuons à limiter l'impact environnemental en optimisant vos flux et en mutualisant les ressources disponibles. Jusqu'à moins 30% constatés sur vos émissions carbone.

Nos équipes d'experts conçoivent des solutions sur mesure adaptées à vos besoins spécifiques.

Vous pouvez nous appeler

Du lundi au vendredi de 9h00 à 18h00 au :

+33 (0)5 82 88 68 31

Waresito

contact@waresito.com

48 rue Ferdinand Buisson
33130 Bègles
France